



March 2019 Total No. 225
CIMC 中集
 www.cimc.com

CIMC'S BUSINESS REVENUE REACHED A NEW RECORD HIGH OF 93.5 BILLION YUAN IN 2018
 CIMC Vehicles' application to go public in Hong Kong is approved by CSRC
 CIMC-TianDa announces a 67.6% increase in business revenue in its first annual report
 CIMC Logistics contributes to the successful maiden voyage of Asia's largest heavy-duty and self-propelled CSD



中集

CIMC TODAY

CIMC TODAY

今日中集



**中集集团 2018 年营收为 935 亿元
 再创历史新高**

中集车辆香港上市新进展：获中国证监会核准
 中集天达控股首发年报 营收增长67.6%
 中集物流助力亚洲最大重型自航绞吸船“天鲲号”通关首航

2019年03月 总第225期

CIMC 中集
 www.cimc.com



今日中集第 225 期

《今日中集》是中集集团编印的季度通讯。欢迎积极投稿，并提出您的意见和建议。

CIMC Today is published quarterly by CIMC.

主编 | Editor-in-Chief

李 勋 | Li Xun

执行主编 | Executive Editor-in-Chief

王彦妮 | Wang Yan Ni

编辑 | Editor

邓中昆 | Deng Zhong Kun

顾姗姗 | Gu Shan Shan

罗 欢 | Luo Huan

吴良洁 | Wu Liang Jie

孙霜婷 | Sun Shuang Ting

陈璐琦 | Chen Lu Qi

甘应鑫 | Gan Ying Xing

英文编辑 | English Editor

王彦妮 | Wang Yanni

登记证号 | Registration No.:

粤内登字 B 第 10163 号 (内部发行)

Yue Nei Deng Zi B No. 10163

(Internally distributed)

主办 | Sponsor

中国国际海运集装箱 (集团) 股份有限公司

China International Marine Containers (Group) Co., Ltd.

编辑部 | Edit

地址 | Add:

深圳蛇口港湾大道 2 号中集集团研发中心

CIMC R&D Center, No. 2, Gangwan Avenue, Shekou, Shenzhen

电话 | Tel: 0755-26802729

邮编 | Postal code: 518067

邮箱 | Email: tengfei.gao@cimc.com

内部资料 免费交流

Internal materials for free exchange

目录

01 卷首语

02 集团动态

中集集团

- 02 中集与挪威阿克集团签署战略合作协议
- 03 中集与中铁集装箱签订战略合作协议
- 04 中集与西蒙顾和战略合作 着重打造冠军产品
- 05 中集集团 2018 年营收为 935 亿元 再创历史新高

中集车辆

- 08 中集车辆香港上市新进展：获中国证监会核准
- 10 中集车辆首座“灯塔工厂”第 10 万台半挂车下线

中集安瑞科

- 11 我国首批江海联运 LNG 罐箱全由中集安瑞科供
- 11 中集安瑞科顺利交付 4x999m³LNG 液罐项目
- 12 中集安瑞科获世界最大 LNG 加注船订单

中集海工

- 13 中集来福士携手 Odfjell 获得 Neptune 钻井服务合同

中集物流

- 14 中集物流助力亚洲最大重型自航绞吸船“天鲲号”通关首航
- 16 助力克罗地亚建跨海大桥 中集物流挑战 128 米超长管桩运输

中集天达控股

- 17 中集天达通过工信部“两化融合管理体系”贯标认证
- 18 中集消防车助阵多米尼加国庆阅兵仪式
- 19 中集天达控股首发年报 营收增长 67.6%

中集产城

- 20 中集产城助推长三角高端装备创新协同

其他业务

- 21 我国西南首座 LNG 接收站开业 中集首批承运助力西南冬供
- 22 联合卡车荣获“2019 年度值得用户信赖工程运输车辆”称号
- 23 深圳创建绿色校园国际交流会召开 模块化建筑成热议焦点
- 24 中集承建的英国最大模块化学生宿舍公寓正式投入使用



卷首语

回顾刚刚过去的2018年，全球经贸活动面临诸多不确定因素，中美贸易摩擦预示着现有国际体系和全球秩序可能出现深刻转型和重塑，国内外环境正在发生重要且影响深远的变化。

在如此复杂多变的环境下，中集围绕“转型升级有质增长”的战略方向坚定前行，通过优化业务结构、布局新兴产业，孵化创新业务，同时清理低效资产、优化资产负债率、提高资产收益率和利润水平，2018年中集的营业收入再创历史新高，为股东、客户、员工交上了一份令人满意的答卷。2018年，中集实现营收约935亿元，同比增长约22.5%，千亿级的多元化业务版图基本形成。2018年中集前三大业务板块均实现较大幅度增长。其中集装箱营收约315亿元，同比增长约26%；道路运输车辆营收244亿元，首破两百亿，增幅也近25%；能源、化工及液态食品装备营收约142亿元，增长约20%，创历史新高。此外，中集其他业务板块也展现出进取态势。令人鼓舞的是，中集内部还有多个创新业务都正在收获成长，有些业务已经开始在营收和利润上对集团做出积极贡献，未来可期。

在新的一年里，中集的变革不会止步，将持续焕发勃勃生机，全力为不同行业的客户创造新价值。近期，中集与挪威阿克集团开展战略合作，共同探索在“一带一路”国家的投资机会；中集与中铁集装箱签订战略合作协议，共同打造智能化物流生态圈；中集车辆首座“灯塔工厂”第10万台半挂车下线；中集车辆香港上市获中国证监会核准；中集安瑞科获得世界最大LNG加注船订单；中集来福士携手Odfjell获得Neptune钻井服务合同；中集物流助力亚洲最大重型自航绞吸船“天鲲号”通关首航；中集天达控股首发年报，营收增长67.6%；中集产城助推长三角高端装备创新协同……

展望2019年，中集将继续围绕“转型升级、有质增长”的战略方向，深耕物流及能源领域，大力推进智能制造、技术升级，提升全面解决方案能力，加强创新业务培育，为全球客户提供高品质的产品和服务，与您携手书写更加精彩的2019。

《今日中集》编辑部

中集与挪威阿克集团 签署战略合作协议



3月4日，中集集团与挪威最大的工业投资公司阿克集团 (Aker Group) 签署战略合作协议。双方表示，将优势互补，积极在模块化建筑、海洋工程等领域展开合作。

从油气到渔业 中集与阿克集团在海洋工程领域展开全面合作

阿克集团是目前挪威最大的私人工业投资集团，拥有油气勘探生产、石油服务、海事资产、水产及海洋生物科技、房地产投资等业务板块，旗下多家上市公司都是全球第一，包括欧洲最大的独立石油公司 Aker BP 以及水下工程装备公司 Aker Solutions。

中集集团进入海工产业只有 10 余年的时间，但旗下子公司中集来福士在高端海洋工程装备领域，特别是深水钻

井平台及极地钻井平台的总装建造方面技术领先，也创造了若干世界第一的记录。近年来，更是积极转型升级，产业链从油气延伸到深远海渔业、清洁能源等领域，致力于探索大海洋的丰富内涵。

基于彼此长期合作所建立的信任，以及在多领域巨大的业务协同机会，中集来福士与阿克集团将在海洋石油天然气、海洋渔业等领域开展全面合作，包括 Aker BP 上游开发优先使用中集来福士设计建造的 GM4-D 系列钻井平台，Aker Energy 相关项目 EPC 优先选择中集来福士，Aker Solutions、Kvaerner、中集来福士联合为客户提供生产类平台全产业链服务，Aker BioMarine 与中集来福士共同开发渔业资源，MHWirth 与中集来福士深化钻井模拟实验室合作等。

中集与阿克集团将共拓北欧模块化建筑项目

会上，中集模块化总经理朱伟东介绍了模块化建筑的发展情况和不久前完工的香港 CIC (香港建造业议会) 展示中心项目。阿克集团详细介绍了旗下地产发展公司的情况、未来 5 年的规划。双方表示，将建立独家战略合作伙伴关系，致力于在北欧市场共同开发和建造基于中集模块化建筑技术的酒店、住宅等房地产项目。

基于双方对合作前景的高度认同，阿克集团与中集模块化现场签订了战略合作协议。

此外，鉴于中集与阿克集团在全球工业和投资领域均具有丰富的产业资源，中集与阿克集团还约定，将积极优势互补，共同探索在“一带一路”国家的投资机会。

中集与中铁集装箱 签订战略合作协议



3月6日，中集集团与中铁集装箱运输有限责任公司（以下简称“中铁集装箱”）签订战略合作协议。中集集团常务副总裁高翔、中铁集装箱副总经理钟成等出席签约仪式。双方表示，将在铁路托盘化运输、铁路装备升级、多式联运等领域，充分发挥各自优势，积极展开合作，共同致力于打造以铁路为核心的标准化、智能化物流生态圈。

中集与中铁集装箱已有20多年合作史

据悉，自上世纪 90 年代中国铁路发展集装箱运输业务以来，中集就与中铁集装箱紧密合作，见证并助推了中国铁路集装箱从无到有、从单一箱型到多元化箱型的发展。2015 年铁路货运改革以来，铁路集装化运输需求大幅

提升，双方合作便从箱型研发、制造，拓展到合开班列，双方合作项目均进展顺利。

2018 年 9 月，中铁集装箱到访中集，并与中集就托盘化业务进行深入探讨。当时，双方均认为，在国家战略和中国铁路深化改革发展的大背景下，中集与中铁集装箱对推动中国标准化物流，提高社会整体物流效率有着共同的目标和愿景，双方认为传统合作领域外，可进一步加深在托盘化和多式联运等新领域的全面深入合作。

铁路托盘化运输和多式联运是合作重点

根据协议，中集将利用优势全方位支持中铁集装箱在铁路托盘化运输领域的发展。中铁集装箱将与中集共同建

立以铁路为核心的托盘运营体系，提高转运效率，降低运输成本，提升市场效率，为国家物流体系升级积极贡献力量。

集装箱多式联运业务是本次双方合作的另外一个重点。中铁总 2017 年发布的《2018-2020 年货运增量行动方案》明确要求，建立水铁、空铁、公铁国际多式联运体系；2018 至 2020 年，集装箱多式联运年均增长 30% 以上。作为中铁总旗下重点负责此块业务的企业，中铁集装箱按照中铁总的要求，近年来也正在积极发展海铁联运、沿江班列等多式联运业务。

此外，协议还约定，双方将积极拓展智慧物流领域的合作机会，携手实施物流全过程的互联网化和物联网化工作，力争为数字化供应链提供实施平台。

中集与西蒙顾和战略合作 着重打造冠军产品



3月15日，中集集团与西蒙顾和管理咨询公司（以下简称“西蒙顾和”）签订战略合作协议。双方约定，将在“中集冠军产品”的案例研究、专项培训、咨询服务等方面展开深入合作。

中集与西蒙顾和有好的合作基础

西蒙顾和由“隐形冠军”之父赫尔曼·西蒙教授创立，是全球领先的以战略、营销、定价和销售为核心的国际管理咨询公司。在中国，西蒙顾和致力于助力中国领先企业布局全球，成为世界范围内的冠军企业。

中集集团是世界领先的物流装备和能源装备供应商，自1982年投产以来，拥有多项世界冠军产品，并快速成长为在全球多个行业具有领先地位的企业。

中集与西蒙顾和颇有渊源且有良好的合作历史。早在2009年，中集的ISO干货集装箱就被列入西蒙教授《隐形冠军》的中国68家案例之一。2018年9月，西蒙顾和公司参与了中集“冠军产品”的评定标准修订工作，提出了多项建设性意见，优化了中集集团冠军的评定标准，提高了标准的权威性。

中集与西蒙顾和将共同研究并打造冠军产品

中集相关负责人表示，中集希望通过打造世界冠军产品提升现有产品的竞争力，并打造更多未来冠军产品，提升中集的影响力。同时，推动中集的科技研发，形成具有中集特色的运营管理体系，并在打造世界冠军产品过程中，传承中集30多年来沉淀的自强不息、追求卓越的冠军精神。

“鉴于‘打造冠军产品工程’项目对中集未来发展的重要意义，同时基于双方去年在中集‘冠军产品’的评审标准修订以及调研等方面的良好合作，中集与西蒙顾和本次战略合作可谓水到渠成，将在冠军产品领域展开深度合作。”该负责人表示。

根据协议，西蒙顾和将对中集“冠军产品”的发展情况进行深度调查研究和总结，并撰写案例。同时，西蒙顾和还将持续优化中集冠军产品评审条件和流程，系统化中集“冠军产品”的培育机制。此外，双方还将共同探讨为培育中集冠军产品/企业和增强核心竞争力等方面提供解决方案。

中集集团2018年营收为935亿元 再创历史新高



2018年是中国改革开放40周年，这一年，国内宏观经济及微观企业层面均受到严峻的外部环境的挑战。作为诞生于改革前沿城市深圳最早期的中外合资企业之一，中集集团这一年坚持“转型升级，有质增长”的方向，通过强有力的战略升级和产能布局调整等措施，最终实现跨越式发展。最新公布的业绩报告显示，中集集团2018年营业收入在2017年的基础上再创新高，实现营收约935亿元（以下单位均为人民币），同比增长约22.5%，离千亿级跨国产业集团仅一步之遥。归母净利润33.8亿元，同比增幅约34.7%。

值得注意的是，中集集团多年精细布局的前三大业务板块（营收占比各在10%以上），均实现较大幅度增长。其中集装箱营收约315亿元，同比增长约26%；道路运输车辆营收244亿元，首破双百亿，增幅也近25%；能源、化

工及液态食品装备营收约142亿元，增长约20%，创历史新高。这些成绩再次巩固了中集核心业务的优势，同时显示了中集多年来对这些产业布局策略的正确性及其未来的发展潜质。

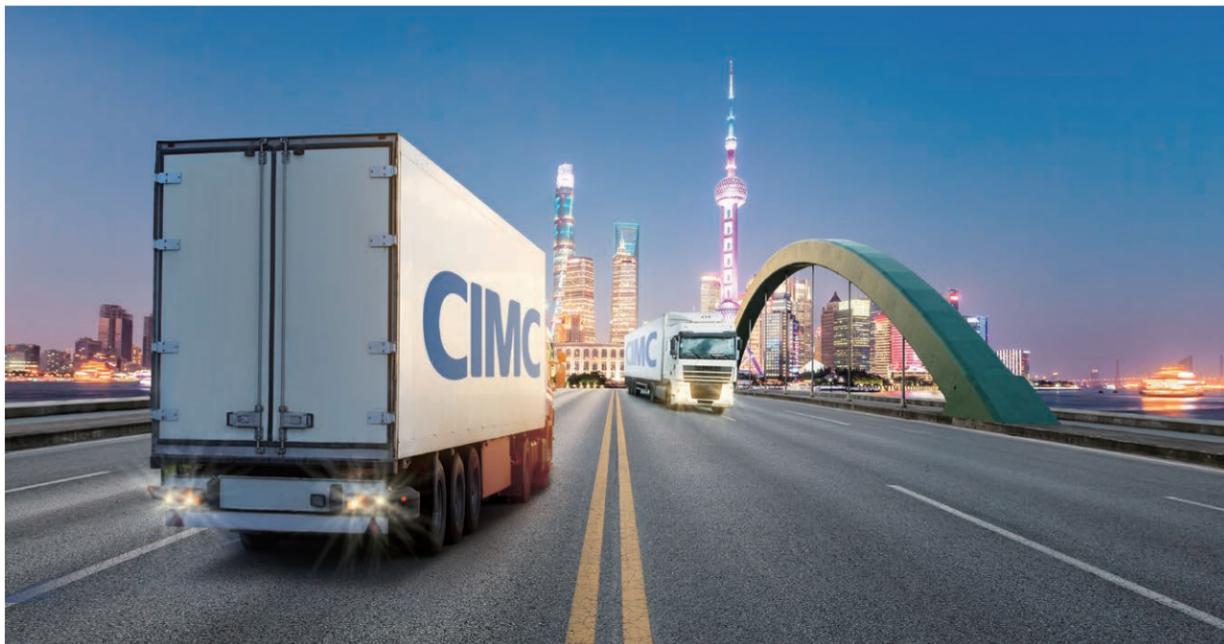
此外，中集年报中披露的其他业务板块也展现出进取态势，物流服务业务营收达约86亿元，空港装备业务营收近50亿元，都是未来中集百亿产值板块的候选者，另有其他5类业务营收均超20亿元。从区域分布结构来看，中集集团海外收入占比仍超52%，美洲、亚洲（除中国以外区域）等国外市场增幅超20%，中集的全球化运营的格局继续加强。

两大主营业务超越两百亿

作为中集最早起步的优势产业，集装箱制造业务在2018年虽面临全球贸易

的波动，但仍然紧抓市场机遇，实现整体销量和营收的明显增长，全品类产销量继续保持全球第一的地位。特别是冷藏箱等业务，其市场份额还实现大幅提升。数据显示，2018年，集装箱业务总体实现营收315.36亿元，同比增长25.91%；实现净利润18.91亿元，同比增长29.22%。其中普通干货箱实现销售216亿元，同比增长22%，冷藏箱突破50亿元，增幅高达约53%，特种箱收入也接近52亿元，增长8%。

销售规模的增长在一定程度上也体现了中集集装箱技术和市场研究能力的提升，2018年的确是中集集装箱生产的数字化和智能化升级的重点开拓年，以“龙腾计划”命名的智能升级项目开始初见成效，新建于东莞凤岗的新一代工厂即将投产，其应用的自动化及数字化装备以及环保技术将明显有



别于以往传统工厂，进一步奠定中集集装箱产品的品质龙头地位。中集还专为中欧班列冬季运输研发独立蓄热控温集装箱，这项全球首创的“黑科技”意味着中集在标准化集装箱之外，为客户提供定制解决方案的能力和研发能力在快速提升。

道路运输车辆业务（中集车辆为主要经营平台）是中集旗下利用全球营运增效创收的典型业务。该业务运用“全球营运，地方智慧”的理念和策略，平衡各地经济风险，抓住各区域市场机遇，实现连续多年的快速增长，屡创新高，并有望成为中集旗下拥有独立资本平台的第四家上市企业。

中集车辆 2017 年营收逼近两百亿，2018 年一举突破之后再创下 244 亿元年营收的记录，同比增长 24.99%，实现净利润 12.73 亿元，同比增长 25.04%，亮丽的业绩助力其在港交所正在进行的上市申请。中集车辆的半挂车产销量已连续第五年居全球销量第一。2018 年，其志于改变行业生产模式的“灯塔工厂”项目又陆续在驻马店、扬州落地，令全球行业瞩目的模块化、数字化、柔性化的造车方式进一步强化了中集车辆的优质口碑，其产品输运全球，供不应求。

至今，中集车辆已在中国、北美、英国、比利时、波兰、澳大利亚、泰国、南非及其他地区成立 31 个制造及组装厂。其所属的“中集车辆”、“Vanguard”、“SDC”及“LAG”等品牌均成为全球半挂车行业知名品牌。2018 年，中集车辆不但在中国和美国增长迅速，还针对欧洲市场继续研发出“交换厢”等深得客户喜爱的创新产品，在泰国、澳洲、马来西亚、南非等地设立的外资子公司不断拓展，在当地主流市场精耕细作，获取机会。

多业务建立百亿产值格局

中集能源、化工及液态食品装备业务（中集安瑞科为主要经营主体）在 2017 年突破百亿的基础上继续前进，2018 年，实现营收 141.63 亿元，同比上升 19.56%，净利润 7.92 亿元，同比上升 67.21%。

中集安瑞科的发展乐观前景与国家推广天然气能源的相关战略政策密切相关，根据国家规划，2020 年中国天然气消费要在能源消费结构中占比达 10%（2015 年占比 5.9%），在此规划影响下，中国近几年天然气消费增长明显。根据业界评价，中国天然气行业中的生产、进口、储存、运输、处

理等各个环节进入黄金发展期。而作为唯一一家围绕天然气实现全产业链覆盖的关键装备制造和工程服务商，中集安瑞科成为市场关注焦点。

中集安瑞科不断提升天然气业务的战略地位，并加大资源投入，2018 年积极与各方合作，参与各类天然气工程及装备业务，如参与承建广汇能源的启东 LNG 接收站、新奥集团的舟山 LNG 接收码头，提供所有罐箱助力实现国内首船 LNG 罐箱南气北送以及江海联运项目，开创 LNG 运输新模式。2018 年，以天然气储运业务为主的清洁能源分部营收突破 60 亿元，同比增长超 21%。

此外，中集安瑞科在化工装备及液态食品装备领域也通过不断革新新技术，研究新产品实现营收增长，这两部分收入分别达约 38 亿元和 32 亿元，增幅达约 25% 和 19%。中集的化工类罐箱已连续 15 年居全球第一，还不断研发涂层、橡胶衬、PTFE（聚四氟乙烯）衬等特殊内衬的新型罐箱，以满足更多化学品种运输的客户需求。

2018 年中集的物流服务业务在全球进出口商贸环境不利的条件下，仍然实现了逆势增长，营收超过 86 亿元，同比上升 5.28%；实现净利润 1.58 亿元，

同比上升 82.57%，是中集又一个有望进入百亿规模的板块。物流服务重点围绕“一带一路”沿线完善国内外网络布局，推动东非项目实质性落地，并关注中东欧等区域的布点机会，成功在荷兰开通海外仓，实现了跨境物流业务的新突破，还用海陆联运的“一罐到底”物流模式，彻底破解进口 LNG 小批量运输的瓶颈，为海外 LNG 进口打开更广阔市场。

中集集团旗下的涵盖机场地面设备、城市消防装备、自动化物流仓储装备、智能停车库等业务的中集空港板块在 2018 年营收实现 46.7 亿元，同比增长 29.88%，净利润 1.93 亿，同比增长 31.67%，又朝着其百亿元营收的宏伟目标跨进一步。2018 年中集空港装备资产和业务注入“中国消防”，完成重组后将其更名为“中集天达”，成功获得独立的香港上市平台，有助于该业务通过融资进一步扩大旗下各类服务于城市建设的业务规模。中集天达的消防业务在 2018 年通过发起对消防企业沈阳捷通、上海金盾的收购正不断提升其产业格局，2019 年其在消防行业的网络有望进一步完善。中集其他各主要业务在 2018 年的营收也均超过 20 亿元。

海洋工程业务由于受油气行业的低迷影响，处于亏损状态，但主要产品钻井平台需求逐步回暖，深水平台陆续获得租约；同时通过“用平台造平台”的多元化大海工战略布局，中集海工在海洋渔业养殖装备、海上风电安装设施等细分市场不断拓展，全年仍然实现了 24.34 亿元的营收。

2018 年，中集联合卡车抓住国家政策和市场需求回暖的机会，坚持重卡业务的天然气重卡发展战略，实现在深圳首批交付 LNG 清洁能源渣土车，在广东推出优势明显的轻量化搅拌车，拓展“一带一路”沿线新的销售渠道，实现了销售收入 24.88 亿元。

中集的产城业务在土地储备及项目推进方面取得较大突破，深圳太子湾项目、前海项目、上海美兰湖项目、深圳光明低轨卫星物联网产业园项目等

诸多重大项目落地，一线城市取得突破，正朝着“产业园区运营专家”的目标不断前行。全年实现营业收入 28.93 亿元，实现净利润 5.64 亿元。

此外，中集旗下金融板块，是中集“制造+服务+金融”的重要支撑，该板块通过其专业的“产融协同”服务，为中集的存量及新业务提供了及时、有效、创新的金融方案，全年实现营收 20.92 亿元，实现净利润 5.57 亿元。

新业务持续快速发展

中集模块化建筑作为中集旗下创新型业务，已形成了“制造+服务+金融”的一站式产融结合的服务模式，并在 2018 年取得了多项业务新突破。中集模块化在百日内交付的雄安市民服务中心项目，创造了“雄安速度”和“雄安质量”，意义重大。完成全球首个模块化云数据中心永久性建筑；率先获得香港组装合成建筑工法的技术准入认可，并成功交付了香港首个模块化建筑项目。

而在国际市场，中集模块化建筑在巩固英国、澳洲成熟市场基础上，进一步开拓非洲、北欧、美国等国家和地区市场。2018 年，中集模块化建筑承建的英国最大模块化学生公寓英国纽卡斯尔大学学生公寓正式投入使用；在美国交付首个钢结构模块化房屋项目；在澳大利亚和新西兰市场已正式进入高层酒店和政府公共安全服务设施领域；非洲市场也完成了吉布提项目的落地竣工；北欧冰岛市场成功实现资质准入，首个万豪酒店项目实现订单签约。

中集多式联运公司在新创立的第三年便实现了 10 亿元营收的突破，成为中集内部明星创业企业。该公司在 2018 年进一步加快多式联运网络布局、持续推进集疏运能力建设。其以铁路为核心的内陆网络布局已经覆盖国内主要经济区域，累计开行的铁路集装箱班列超过 20 条，在全国 7 个铁路局有班列发送业务，10 个铁路局有班列到达业务。

中集内部还有多个创新业务都正在收获成长，有些业务已经开始在营收和利润上对集团做出正面贡献，未来可以期待。

2019年前景仍乐观

展望 2019 年，中集仍对其主要业务的市场前景表示乐观。公司认为，集运市场供过于求局面或缓解，集装箱市场仍将维持在较好水准；在中国及欧洲经济复苏的预期下，全球道路运输车辆销量或逐渐增加；中国将步入天然气发展黄金期，拥有全产业链装备布局的能化业务前景看好；全球机场业务的增长和城市服务的完善，将带来中集空港及消防业务的稳步增长；全球油气装备产业虽然承压，但海工细分市场如 LNG 模块市场、FPSO 及 FSRU 正迎来强劲成长动力；“一带一路”倡议等将继续为物流服务等行业拓展发展空间。

未来，中集将坚持“制造+服务+金融”的战略定位，继续坚定不移地推动业务转型升级，紧紧围绕物流及能源领域，积极推进智能制造、发展智慧物流业务，以客户需求为导向，由制造向服务延伸，提供产品全生命周期的全面解决方案。继续提升全球运营能力，优化业务和资产，加快产业聚集，培育产业链优势；在技术升级，业务模式及管理机制方面不断创新、控制风险，坚守高品质制造，保持更强烈的危机感，实现持续“有质量的增长”，提升股东价值。

中集车辆香港上市新进展： 获中国证监会核准

3月14日，A+H股上市企业中集集团（以下简称“中集”）发布公告称，中集分拆中集车辆（集团）股份有限公司（以下简称“中集车辆”）境外上市获得中国证监会核准。

此次获准，是中集车辆计划在香港联合交易所有限公司（以下简称“港交所”）主板独立上市行动的关键一步。若下一步再获港交所批准并成功上市

后，中集车辆将成为中集旗下继中集集团（A+H股）、中集安瑞科（H股）、中集天达（H股）后的第四个独立上市平台。

据悉，中集分拆中集车辆上市方案在2018年8月9日获中集董事会批准后，随后又陆续获中集A股和H股股东大会审议通过。2018年12月3日，该分拆及上市方案向中国证监会递交行

政许可申请，并获受理。2018年12月21日，港交所确认中集可继续推进本次分拆中集车辆上市。2018年12月27日，中集车辆向港交所提交H股上市申请详细资料（A1表格）。

中集董秘办相关负责人表示，从中国证监会拿到核准文件后，中集车辆上市最终实施还将取决于港交所的审批、市场状况及其他因素。

中集董事会认为，中集分拆中集车辆独立上市对中集及中集车辆整体利好。如能成功落地，将有助于中集车辆进一步推进业务转型，为投资者提供该业务独立市场估值的清晰指标；由于中集车辆后续仍继续并入中集集团财务报表，此举也将提升中集的整体价值；还将有助于中集车辆在公众监督下提升公司治理水平，提升中集及中集车辆团队的营运管理能力。

中集车辆是中集集团旗下具有核心竞争力、成功实现全球化营运的优质业务，从营收规模来看，目前是中集集团旗下第二大业务板块，2017年该业务全年营收接近200亿元人民币。中集车辆目前已拓展中国、北美、欧洲、新兴市场等四大市场，形成相对均衡的全球化营运格局，并通过收购及自建等方式，在全球拥有25家制造及研发基地，为这些基地所在国家创造了就业机会。

中集车辆首座“灯塔工厂” 第10万台半挂车下线



3月15日，拥有中集车辆集团第一座“灯塔工厂”的东莞中集专用车有限公司又迎来一个重要时刻——KTL（电泳+喷粉）涂装线第10万辆半挂车下线。此次生产任务的顺利达成，标志着中国半挂车生产制造又迈出重要一步。这是中集车辆旗下首座实现10万辆半挂车下线的“灯塔工厂”。

中集车辆灯塔工厂是中集车辆为了紧跟国家战略和世界潮流，探索自动化、数字化的生产方式的产物。早在2014年底，中集车辆前瞻性地提出了“灯塔工厂”项目计划，该计划旨在升级原有传统制造工厂为自动化、数字化和信息化工厂。中集车辆灯塔项目的

核心是“以生产汽车的方式生产半挂车”，围绕这个核心三大支柱是“模块化的产品设计”，“自动化的物联设备”，以及连接二者的“信息系统”。

目前中集车辆共升级了4个灯塔工厂，分别是中集华骏工厂、扬州通华工厂、东莞工厂和深圳坪山工厂。据了解，灯塔工厂能够替代约45%的人工，生产效率可提高66%，物流效率提高90%，可实现VOC（挥发性有机化合物）零排放。借助激光切割机下料、机器人焊接、KTL喷粉涂装等技术，中集车辆已经将专用车的生产工艺提升到一个崭新的领域。

东莞中集专用车有限公司“灯塔工厂”于2016年7月投产，是中集车辆首家“灯塔工厂”，也是全球率先“用造轿车的方式造挂车”的工厂。“灯塔工厂”的成功运营，将有助于中集车辆在产能和品质保持国际领先地位，实现中国半挂车制造技术水平的跨越式提升，有望推动中国半挂车生产在“智能互联”领域取得新的技术突破。

东莞中集专用车相关负责人表示，在过去的32个月里，我们通过自身的艰辛努力与合作方的鼎力协作，取得了卓越的成绩；今后，我们将继续发扬工匠精神和工程师智慧，在设计制造、绿色环保等方面引领着行业变革。

我国首批江海联运LNG罐箱 全由中集安瑞科供

1月4日，搭载着24个LNG（液化天然气）罐式集装箱的“建功九号”运输船，经过4天的海江联运，从山东日照港顺利抵达南京龙潭港。此举是我国第一次进行LNG罐箱江海联合运输，该种运输方式可有效连接海上天然气运输大动脉和内陆河流网络，对实施“气化长江”战略，推动长江经济带绿色发展具有重要意义。

这也是继2018年我国首次利用LNG罐箱成功实现“南气北运”，打开天然气海上运输通道后再一次进行的创新尝试。而承担本次供气运输重任的这24个液化天然气罐箱，全部由中集安瑞科旗下南通中集能源装备有限公司（以下简称“南通能源”）研发制造。

据悉，LNG罐箱江海联合运输模式是一种新型的LNG运输方式，之前尚无成熟的经验可借鉴。中海油、中国天然气集团、中集安瑞科等在系统总结去年“南气北送”首船LNG罐箱试装试运的成功经验后，携手山东省、江苏省等各级政府相关部门，共同成功实施了此次LNG罐箱的江海联运。

“无论是去年11月份的‘南气北运’，还是本次国内首次成功江海联运，中集的LNG罐箱都起到了重大作用，并受客户高度赞扬。”南通能源相关负责人表示，“而随着国家进一步加大天然气产供储销体系建设，以及在加强建设长江经济带背景下重点实施的‘气化长江’能源战略深入推进，中

集LNG罐箱将发挥着越来越重要的作用。”

“中集LNG罐箱‘宜储宜运’，灵活性强，不仅可以为内河区域水上加注业务提供充足稳定的资源供应，还可以辐射沿岸陆上区域，克服槽车运输经济半径的制约，弥补管道供气的不足，满足天然气消费快速增长的需求，助推长江经济带高质量发展。”该负责人表示。“而本次中海油、中国天然气和中集安瑞科等成功组织的LNG罐箱江海联运的24个LNG罐箱整体气化能力达60万立方米，可用于沿江LNG船舶加注服务，这也是我国实施‘气化长江’能源保供战略的重要举措。”该负责人补充道。

中集安瑞科顺利交付 4x999m³LNG液罐项目

1月19日，中集安瑞科旗下南通中集太平洋海洋工程有限公司（以下简称“中集SOE”）顺利交付了4只999m³LNG液罐。

自2018年1月CIMC SOE与瓦锡兰集团签订战略采购供应协议以来，双方紧密合作，已陆续签订了一系列项目，

此次交付的4x999m³LNG液罐就是其中之一。该液罐入级ABS，通过USCG认证，将搭载在一艘铰接式拖驳加注船上，为美国佛罗里达和加勒比海的港口运输加注天然气燃料。

拥有丰富液罐设计制造经验的CIMC SOE，一直致力于为海洋油气和清洁能

源领域提供优质的产品和服务。凭借其国际领先的水准，赢得了全球客户的信赖与支持，新签液罐订单量也在稳定增长，陆续承接了各型船用罐及燃料罐，为CIMC SOE今后的发展奠定了坚实的基础。

中集安瑞科获世界最大LNG加注船订单

2月1日，中集安瑞科旗下南通中集太平洋海洋工程有限公司（以下简称“中集SOE”）2艘20000立方米LNG（液化天然气）运输加注船订单正式生效。据悉，该订单为STOLT-NIELSEN GAS B.V.与中集SOE签订的2+2+2订单中的前2艘，也是目前世界上最大的LNG燃料加注船。

中集SOE拥有丰富的气体运输船设计制造经验以及良好的交付业绩，在LNG运输船领域曾交付过6艘27500立方米多用途LNG运输船。此次接获的20000立方米LNG运输加注船是目前世界上最大的LNG燃料加注船，该船主货罐为C型双瓣罐，具有安全、节能和环保等特点，是LNG运输船的一个技术升华，既能运输LNG，又能为其他船舶及终端加注LNG。

据了解，此次与中集SOE签订合同的STOLT-NIELSEN GAS B.V.是世界第一大化学品海运公司Stolt-Nielsen与LNG领域两家巨头Hoegh LNG和Golar LNG合资的Avenir LNG的全资子公司，专注于小规模LNG运输以及LNG燃料加注业务，而Hoegh LNG及Golar LNG也是中集SOE之前交付的再气化模块的最终用户。

据中集SOE相关负责人介绍，LNG加注船是中集SOE今后的重点产品方向之一。因为在国内政策的牵引下，市场对LNG加注船的需求会越来越旺盛。

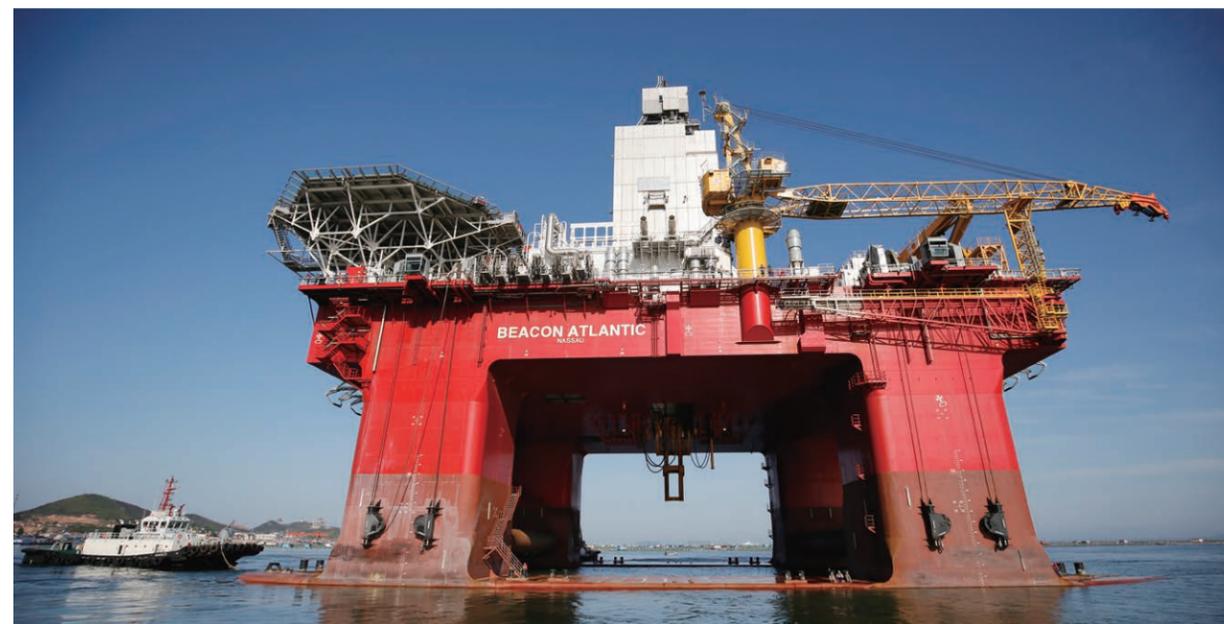
2018年8月，国家交通部发布《关于深入推进水运行业应用液化天然气的意见（征求意见稿）》。该《意见》

明确指出，加大内河LNG动力船舶推广应用力度。支持新建和以动力系统整体更新方式改建内河船舶、江海直达船舶优先采用LNG动力。推动海船应用LNG。大力推动沿海LNG动力船舶发展，鼓励有条件的航运企业在更新运力时优先采用LNG动力船舶，积极推动远洋船舶应用LNG。

“LNG加注船就是国家正在发展的重要移动加注方式之一。此前，LNG加注船在国内发展相对平稳，但随着近几年国家政策的大力推进，相信这个市场会走上快速通道。而中集SOE在LNG加注船的设计和制造方面拥有深厚的基础，未来的发展空间无疑是广阔的。”中集SOE负责人表示。



中集来福士携手Odfjell 获得Neptune钻井服务合同



3月19日，中集来福士与挪威知名钻井服务承包商Odfjell联合宣布，Neptune已经向“Deepsea Yantai”授予钻井合同，包括6口井确定租约以及另外10口井备选租约。

中集来福士与Odfjell也签署合作协议并在多方面深化合作伙伴关系，包括中集来福士将成为Odfjell新建项目的首选伙伴，Odfjell在协议框架内一定阶段代表中集来福士管理、运营及市场推广“Deepsea Yantai”。该协议还授予Odfjell经营期后针对平台的优先购买权。同时，中集来福士及Odfjell也就“Deepsea Yantai”的姊妹平台达成合作共识，双方将针对部分客户联合推广。

“Deepsea Yantai”目前正在中集来福士烟台基地进行最终的调试和试航。该系列平台采用GM4-D设计，

中集来福士拥有80%知识产权，专为北海量身定制，配备离线接管系统及风浪补偿等高效系统，能够抵御北海百年一遇的风暴，适用于包括北极地区在内的恶劣环境。平台入级挪威船级社，满足全球最严苛的Norsok标准。

北海是全球重要的油气产地，由中集来福士设计建造的3座半潜平台目前正在北海作业，且运行良好，多次获得最佳平台的嘉奖。“Deepsea Yantai”获得Neptune作业合同，将是中集来福士向北海交付的又一座半潜平台。

Neptune是一家独立的国际石油和天然气勘探及生产公司，主要业务范围聚焦于北海、北非与东南亚，通过安全、高效和创新的运营来勘探和生产石油和天然气。

Odfjell的首席执行官Simen Lieungh表示：“签订这份协议是Odfjell长期战略中的重要举措，我们将新增一座极具吸引力的适用于恶劣海域的平台，以及平台的购买权。Neptune的合同证明了该平台是对我们船队的有力补充，结合我们在恶劣海域独有的专业技术，将在北海取得出色的运营业绩。”

“中集来福士已经设计建造了7座满足Norsok标准的半潜平台，可以说我们是中国最懂Norsok的海工企业。此次，我们和我们的挪威伙伴Odfjell携手获得Neptune的认可，再次证明了我们能够为最苛刻的市场及最严格的客户提供最先进的平台。相信‘Deepsea Yantai’能够早创佳绩，我们也期待成为北海更多领域的合作伙伴。”中集来福士CEO兼总裁王建中表示。

中集物流助力亚洲最大重型自航绞吸船“天鲲号”通关首航

3月12日，亚洲最大的重型自航绞吸船“天鲲号”完成通关手续，从江苏连云港开启首航之旅，标志着完全由我国自主研发、建造的疏浚重器“天鲲号”正式投产。据悉，帮助“天鲲号”完成本次通关手续的企业正是中集集团旗下振华物流集团有限公司（以下简称“振华物流”）。

据介绍，“天鲲号”是现役亚洲最大的绞吸挖泥船“天鲸号”的升级版，全船长140米，宽27.8米，最大挖

深35米，总装机功率25843千瓦，设计每小时挖泥6000立方米，6天半可以填满一个水立方，被誉为“造岛神器”，是目前亚洲最大、最先进的绞吸挖泥船，也是目前世界上智能化水平最高的自航绞吸船。

“天鲲号”此次航行为首次投产启航。根据国家相关规定，包括“天鲲号”在内的船坞、钻井平台、特大项目建筑材料等大型货物启航前，都需要在非海关监管场所“锚地”进行报关工作。由于

“天鲲号”的重要性，客户经过严苛的调研，最终选择了综合实力强劲的振华物流来帮助完成报关工作。

“振华物流经过多年的发展，对各国海关的报关流程非常熟悉且严格遵守各国关于海关报的法律法规，在大型特殊货物清关方面有丰富的经验和成功案例，特别对于特殊监管项目，振华物流与国内外海关均有非常良好且频繁的合作基础。因此，振华物流的综合实力在行业内是有口皆碑的。

这也是本次客户非常看重并最终选择振华物流的原因。”振华物流负责人表示。

据了解，“天鲲号”通关需要完成船货结合的货物报关手续，即航行船舶需要同时办理货物通关和运输工具进出口两项手续。在成功拿下“天鲲号”的报关项目后，振华物流高度重视，并提前两个月准备清关工作。为避免延误船期，振华物流积极联合连云港海关，主动了解客户需求及日程安排，

制定了专门通关监管和检疫方案，并现场完成了船舶出境监管，高效助力“天鲲号”通关首航。

“振华物流在项目操作上具有丰富的经验及强大的资源调配能力，该项目在通关上为客户节省了5天的时间，直接为客户节约成本的同时，也为‘天鲲号’到达目的港的清关预留出充足的时间。客户对振华物流的本次服务非常满意。”振华物流该项目负责人表示。



助力克罗地亚建跨海大桥 中集物流挑战128米超长管桩运输



日前，用于克罗地亚佩列沙茨跨海大桥建设的21根钢管桩，在扬州市江都港成功装船并启航，将于2019年3月23日运抵目的地。届时，本批运输的钢管桩将在大桥建设过程中发挥重要作用。该项目由中集集团旗下振华物流集团有限公司（以下简称“振华物流”）作为总包方进行承运，将全程实施整个运输过程。

据悉，本次运输的所有管桩长度均超过100米。其中，有8根管桩的长度为128米，是目前国内企业运输的长度最长的管桩。“这不仅对振华物流在超长重大件物流方面具有里程碑意义，在业内也是开创性的创新之举。”振华物流项目物流部相关负责人表示。

该负责人表示，“本次运输的建设材料是管桩，其是大桥桥桩的基础，是

本次大桥建设的核心供材，因此，客户选择物流供应商更是严上加严。”“客户非常信赖振华物流的实力和专业度，加上此前与客户有过良好的合作记录，最终从众多竞争者中脱颖而出，成功中标。”

据介绍，因客户要求的运输期临近春节假期，不少船东和业主即将放假，届时势必会出现船舶资源严重不足的情况，最终将影响船期。为此，振华物流充分发挥强大的资源整合能力，在提前设计好物流方案的同时，提前沟通好足够的船舶资源，并在春节后两天内完成了技术方案设计审核和承运船舶的锁定，最终确保管桩可按期装船。

“有船可装的问题解决了，但装船的问题又来了。”该负责人表示，“单

根管桩重量为254吨，远超船吊负荷，单吊机是无法将管桩吊起来装载的，且单吊的方式极有可能达到管桩的屈服强度极限而导致管桩折断。针对这种情况，振华物流团队选用了双浮吊吊吊的作业方式有效解决了这个问题。”

“整个管桩装船过程的每个细节，振华物流团队都充分考虑到，并做好了充足的准备，最终按照规定的时间节点成功装船运输。客户对此非常满意。”该负责人表示，“而本次顺利装船发运，不仅有效助力了克罗地亚佩列沙茨跨海大桥建设，也创造了公司在重大件物流方面的新纪录。”

中集天达通过工信部 “两化融合管理体系”贯标认证

2018年12月13日，工业和信息化部电子研究所第五所于向深圳中集天达空港设备有限公司（以下简称“中集天达”）颁发了“两化融合管理体系评定证书”，标志着中集天达正式通过了工信部两化融合管理体系的贯标认证！

2014年中集天达成为广东省两化融合试点企业之一，通过两化融合管理贯标工作，希望在信息技术不断发展的环境下，公司围绕其战略目标，将信息化作为企业的内生发展要素夯实工业化基础，推进数据、技术、业务流程、组织结构的互动创新和持续优化，充分挖掘资源配置潜力，不断打造信息化环境下的新型能力，形成可持续竞争优势，实现创新发展、智能发展和绿色发展。



中集消防车 助阵多米尼加国庆阅兵仪式



2月27日，多米尼加独立175周年国庆阅兵仪式在首都圣多明各的滨海大道隆重举行。由中国政府援助的消防车作为911应急指挥方队成员闪亮登场，亮丽的红色在一片迷彩中格外引人注目。

本次参加多米尼加国庆阅兵仪式的两辆消防车，是今年1月中国援助多米尼加消防车项目的一部分。据悉，中国援助多米尼加消防车项目是中多建交后中方实施的首个援助项目，由40辆消防车及配套设备组成。

其中，40辆消防车全部由中集集团旗下四川川消消防车制造有限公司（以

下简称“川消消防”）生产制造，是中国自主品牌同类型消防车中配置高端的车型，也是目前中国消防队所使用的主要车型，符合中多两国技术标准。而该消防车项目也将成为多米尼加911全国安全应急处置系统的组成部分，为当地民众提供更充足的安全保障。

据悉，中集集团旗下的消防车业务，目前由集团旗下的中集天达控股有限公司（以下简称“中集天达控股”）运营。中集旗下除了拥有国内知名消防车品牌“川消”外，还有德国百年高端消防车品牌“齐格勒”，齐格勒目前是中国排名第一的进口消防车辆

牌。此外，中集天达控股在2018年7月拟收购的沈阳捷通和2018年10月拟收购的上海金盾也都将成为其旗下的重要消防车品牌。

据中集天达控股相关负责人介绍，通过一系列战略布局，中集的消防车业务已建立了全球客户服务网络，形成了高效、快速的服务响应能力，为消防车市场的持续拓展提供坚强的保障。未来，中集天达将继续用一站式整体解决方案为全球客户提供更优质的服务。

中集天达控股首发年报 营收增长67.6%



3月26日，2018年上半年于香港联交所主板上市的中集集团旗下中集天达控股有限公司（以下简称“中集天达”）对外发布了2018年年报，并于2019年3月28日在深圳召开了业绩发布会。年报显示，中集天达实现营收约27.86亿元（以下均为人民币），同比增长67.6%，实现归母净利润约1.65亿元，同比增长92.1%。

空港装备加培育型业务智能停车系统的营收总计13.57亿元，同比增长18.61%，净利润总额为1.73亿元，同比增长34.31%。而空港装备业务为中集天达贡献了48.7%的总营收，贡献最大。

消防车及救援装备业务2018年实现营收5.48亿元（因齐格勒的60%股权由中集集团直接持有，其营收暂未计入中集天达；沈阳捷通和上海金盾尚待交割完成，两者营收暂未计入中集天达），营收和净利润实现双增长。

此外，为客户提供更好的产品和服务，中集天达进一步加大产品研发力度，研发出全电动机场消防车、隧道路轨两用救援车、远程供水车消防车等新产品的同时，自2018年下半年起，所有出厂的消防车上均已安装车联网管理系统，透过该系统，消防车的实时动态会通过物联网网络传输到数据服务器并储存，客户及售后服务部门可

在后台软件随时取得消防车位置、操作和状态等信息，以实现消防车的管理。

由于聚焦优质行业和市场，积极进行技术积累，优化项目管理，自动物流系统业务（行李、物料及仓库处理系统）2018年表现突出，实现营收8.81亿元，同比增长约70%，盈利能力得到极大改善，净利润同比增长109%。

中集天达作为行业主流的综合智慧物流系统解决方案的全球性集成商，目前，其已经做到航空货物处理系统市场行业领先；机场行李系统属全球知名品牌。

中集产城 助推长三角高端装备创新协同

3月13日，上海市宝山区2019年重大产业项目集中开工仪式暨“长三角高端装备创新协同基地”揭牌仪式在中集产城发展集团上海美兰湖项目现场隆重举行。本次活动由上海宝山区人民政府主办，中集产城发展集团上海城市公司协办。

上海市发改委副主任阮青、上海市经信委副主任吴金城、上海市宝山区政府四套班子领导、宝山区40余家项目领导和中集集团常务副总裁高翔、总裁助理秦钢、中集产城发展集团董事总经理禹振飞、中集产城发展集团董事副总经理、上海城市公司总经理汤雨出席了本次开工仪式。

上海市宝山区副区长吕鸣对2019年宝山区重大产业项目情况进行了介绍，宝山区副区长陈尧水介绍社会投资项目全程帮办服务办法，并为20位帮办代表颁发证书，同时帮办代表与重大项目进行结对，中集产城上海城市公司副总经理周菁菁代表中集智城·上海美兰湖项目上台结对。

中集集团常务副总裁高翔作为重大产业项目代表上台发言，对中集集团、

中集产城、中集智城·上海美兰湖项目进行了介绍。他表示，将集中集产业优势资源，把项目打造成为宝山区深度融入长三角一体化发展的重要支点。

作为本次集中开工仪式的亮点之一，上海市发改委副主任、长三角区域合作办公室常务副主任阮青和中共宝山区委书记汪泓共同为以中集智城·上海美兰湖项目为依托的“长三角高端装备创新协同基地”揭牌。

今后，宝山将围绕“长三角一体化”发展战略构想，以中集集团在长三角相关高端装备企业入驻为起步，协调推动科技成果促进转化、科技人才联合培养、科技创新企业协同培育、创新创业生态营造等领域的全面合作，探索建设跨地区、跨行业的创新资源共享平台。

活动高潮——在中共宝山区委书记汪泓的带领下，由出席本次活动的上海市发改委、经信委领导、宝山区领导、中集集团常务副总裁高翔和中集产城发展集团董事总经理禹振飞共同启动开工！

我国西南首座LNG接收站开业 中集首批承运助力西南冬供



1月17日，中海油广西防城港LNG（液化天然气）接收站举行首批槽车充装仪式。这也标志着我国西南首座LNG接收站正式开业充装，将通过LNG槽车运往西南各省，为西南边远地区乃至全国各地提供充足的清洁能源。据悉，中集集团旗下集瑞联合重工有限公司（以下简称“联合卡车”）生产提供的多辆LNG槽车，作为首

批充装槽车将承运该站LNG至目的地加气站。

据了解，LNG接收站，特别是大型接收站，是LNG二程运输的主要接收、中转及调峰站，为周边LNG市场的贸易、运输需求提供重要支持。国内中西部地区的LNG供应主要是将LNG从沿海大型接收站运送到小型接收站，

然后经槽车、罐箱火车或地方管网运送到客户端。因此，目前，槽车运输、罐箱火车运输等非管输天然气供应模式（尤指中小型LNG）因机动灵活、占地少、不依赖天然气管网，越来越受到全球范围的市场青睐。

“在广西、云南、贵州等西南地区，因其地形特点，公路运输体系相对比较发达，且终端用户相对比较分散，所以，槽车运输是西南地区LNG运输的主要方式。”联合卡车相关负责人表示，“因此，本次广西防城港LNG接收站正式开业，就是选用LNG槽车进行首批充装运输。而中集的LNG运输产品在国内是非常领先的，选用中集生产提供的LNG槽车无疑是顺理成章。”

据了解，联合卡车LNG车以天然气为主要燃料，与普通的重卡相比，在成本和环保方面具有诸多优势。其燃料运营成本相较柴油车能降低25%-35%，具备很强的性价比。此外，该LNG槽车与传统柴油槽车相比，CO（一氧化碳）排放量可减少90%，很少产生燃油燃烧后生成的碳氢化合物、氮氧化物，无颗粒排放物，实现PM2.5零排放。

“市场和客户的需求随时都在变化，但中集集团在LNG储运领域经验丰富，优势明显我们也将充分整合集团的优势资源，积极向客户提供优质的LNG运输车产品，为我国正在深入贯彻执行的天然气战略贡献积极力量。”联合卡车负责人表示。

联合卡车荣获“2019年度值得 用户信赖工程运输车辆”称号



2月22日，在由中国卡车网主办的第四届发现信赖中国卡车用户调查暨评选活动，联合卡车新型城市智能环保渣土车被授予“2019年度值得用户信赖工程运输车辆”奖项。

随着国家对环保的重视，无论是地方政策的推出，还是蓝天保卫战的三年计划，都在推动着卡车运输行业朝着节能、环保、经济、智能的方向发展，尤其是工程运输领域的渣土车要求更高。在洞察行业需求及适应国情的基础上，联合卡车新型城市智能环保渣土车应运而生。

联合卡车新型城市智能环保渣土车搭载联合动力发动机，以LNG作为燃料，最大370马力，与柴油车相比，CO排

放减少90%以上，碳氧化物排放减少70%以上，氮氧化物排放减少35%以上，特别是无颗粒排放物，可以说PM2.5零排放。在货箱的设计上，联合卡车新型城市智能环保渣土车采用全封闭式电动折叠盖，一体式侧裙板、密闭式后门、加强横竖筋、后门锁紧机构等，可有效保证运输过程中无抛撒，更干净、更环保。其燃料运营成本相较柴油车能降低25%-35%，具备很强的性价比。

此外，车辆的智能化程度和可靠的售后服务也是其俘获用户的重要因素。联合卡车新型城市智能环保渣土车采用先进的整车电路CAN总线控制，安装了联合通G7智能管理系统、人脸识别防疲劳系统、渣土车分析仪等智能

化设备，整车配备防车道偏离等6个智能摄像头和8个雷达，全面监控车辆状态信息，并实时为驾乘人员提供状态信息。同时，企业拥有一套完整的售后服务体系，尤其是“限时服务承诺”更为保障加码。

可以说，在日趋严格的环保政策下，联合卡车凭借超强的研发实力以及深厚的技术底蕴，为用户带来了符合政策要求的城市智能环保渣土车，为蓝天保卫计划进行了助力。

中集承建的英国最大模块化学生公寓正式投入使用

2018年12月10日，英国纽卡斯尔大学新学生公寓 Park View Student Village (PVSV, 公园式学生村) 举行开放仪式，宣布正式投入使用。据悉，PVSV 为英国最大的模块化学生公寓，由中集集团旗下中集模块化建筑投资有限公司(以下简称“中集模块化”)承建。

作为该项目总包商的 Galliford Try，指定使用中集模块化建造6栋学生公寓。该项目设计使用周期为50年，总投资金额为7500万英镑，为纽卡斯尔大学最大的投资项目。

“如果按照传统建筑的方式进行建造的话，该项目完工至少需要3年以上时间，而中集模块化提供的模块仅在6个月内便完成搭建，极大节省了建造周期。” Galliford Try 公司项目经理 Paul Milburn 表示，“此外，使用中集模块化建造这个工作的综合成本要低很多。”

“每个模块都有一个唯一的参考编号，这样就可以按照正确的顺序交付，完全是按照我们想要的顺序制作的。当你体会下整个过程后，你可以看出中集模块化的工作是多么出色。” Paul Milburn 补充道。

鉴于中集模块化的优秀质量和出色表现，该项目的客户和英国建筑行业对中集模块化均给予了高度好评。纽卡斯尔大学住宿服务部总监 Paul Bandeen 在开幕式上表示：“我们非常激动地看到公寓的开放，这是纽卡斯尔大学的一个重要项目，感谢所有帮助学校学生创造一流生活环境的人。”副校长 Chris Day 教授表示：“我很高兴地说，我们的学生已经对他们的住宿标准给予了非常高的评价，我相信，随着公园式学生村的投入使用，我们的学生将会更加满意。”

对此，中集模块化相关负责人表示，客户对此好评如潮，除了这个模块化公寓经济性和舒适性极强外，更重要的是符合客户对该公寓可持续性的要求，即可在现已建成的公寓层级的基础上继续叠加新的模块，以满足学校日益增加的学生住宿需求。

据悉，基于中集模块化带给 PVSV 项目的创新价值，PVSV 开放仅几周后便获得了当地本年度最具创新性的项目，并在 Northern county Institution of Structural Engineers Award 的大型项目类别中获得特别嘉奖。



深圳创建绿色校园国际交流会召开 模块化建筑成热议焦点



2月21日，深圳创建绿色校园国际交流会在南方科技大学举行。本次大会由深圳市建筑科技促进中心指导，中集集团旗下中集模块化建筑投资有限公司（以下简称“中集模块化”）主办，南方科技大学协办，以“提升建筑品质，创建绿色学校”为主题。

与会专家表示，绿色校园建设是国家正在实施的绿色发展战略的重要组成部分，而以钢结构模块化建筑为代表的装配式建筑，绿色环保且具有可持续性，将有效助力并在绿色校园建设过程扮演重要角色。

“作为全球钢结构模块化建筑领域的知名企业，中集模块化将全面助力绿色校园建设。”朱伟东表示。据了解，

中集模块化建筑高度集成，将传统建筑的90%以上转移至工厂环境下完成，最大程度保证质量和安全的稳定性，建造时间可缩短50%，建筑垃圾可减少50%以上。以海运集装箱技术为基础，完成后的模块将通过海陆联运的方式，运至目的地，并快速搭建交付。

“作为全球绿色建筑领域的知名企业，中集模块化还在全球范围内拥有丰富的成功经验。特别是我们已经在欧美发达国家承建了多个大学生公寓，如荷兰阿姆斯特丹大学学生公寓，中国企业在美国建造的第一个钢结构模块化房屋项目——加州大学伯克利分校研究生宿舍，英国最大的模块化学生公寓——纽卡斯尔大学新学生公寓

等。”朱伟东表示，“这些项目都得到了客户的高度好评。”

事实上，中集模块化的成功经验远不止于学生公寓领域。仅在国外，中集模块化建筑已为英国、欧洲、澳洲、美国、日本等国家或地区建造逾百万平方米各类建筑，和希尔顿、洲际等世界酒店集团、开发商，建立了长期稳定的战略合作伙伴关系。与此同时，以本次大会期间参观的深圳前海管理局办公楼和与雄安新区市民中心办公区为例，中集模块化也在积极开拓国内市场。2017年，中集模块化已经在国内率先起草完成该建筑领域的企业标准，并正与行业协会合作，作为主编企业之一起草制定这一领域的行业标准，这些标准均得到了国家住建部的高度赞赏。